

# あなたの声を聞かせください。

経営者様の中には、セールスブレインのことを知らない方がたくさんいらっしゃいます。その方達によく知っていただくためにアンケートにご協力していただけないでしょうか。あなた様のご意見をお聞かせいただき、今後の活動に反映したいと考えております。

良かったこと嬉しかったこと、どのような些細なことでも結構です。是非ご協力よろしくお願います。(できるだけ具体的に書いていただくと助かります。)

Q1: セールスブレインに申し込む前は、どんなことで悩んでいましたか？

以前から、自分の中であためていた企画を、プロマテラボのサロンを開きたいと思っていたが、告知や集客方法などが全くわからず、何から始めたらいいのか... ということで悩んでいました。

Q2: 何がきっかけでセールスブレインのことを知りましたか？

友人のブログを読んでいたら、横に「女性経営者の...」と気になるリンクがあったので、クリックしたらセールスブレイン渡辺様のブログにヒットしました。

Q3: セールスブレインのことを知ってすぐに申込みしましたか？ しなかったとしたらなぜですか？

はい、小冊子を申し込みました。

Q4: 何が決めてとなって、セールスブレインに申し込んだのですか？

小冊子も大きな要因の1つではありますが、無料の電話相談で、ある程度自分の中では決まっていたように思います。

Q5: 実際にセールスブレインに申し込んでみて、いかがですか？

私の場合は、近いという点もあり、渡辺様にお時間を作って頂き、直接お話ししてお話せることが出来ました。それによって、話をしっかりと受けとめてくれる安心感と、これからスタートするワクワク感で胸がいっぱいです。ありがとうございました。

※上記のお声についてお願いがあります。インターネットや印刷物などに掲載させて頂いてよろしいでしょうか？下記の中から○印をお付け下さい。

(○) 名前を出してもよい ( ) イニシャルなら出してもよい

お名前: 三輪純子

ご住所: 養老町飯ノ木74

ご協力本当にありがとうございました。

セールスブレイン代表 渡辺誠司

※当アンケートで取得したお客様の個人情報は厳正に管理いたします。