

# あなたの声を聞かせください。

経営者様の中には、セールスブレインのことを知らない方がたくさんいらっしゃいます。その方達によく知っていただくためにアンケートにご協力していただけないでしょうか。あなた様のご意見をお聞かせいただき、今後の活動に反映したいと考えております。

良かったこと嬉しかったこと、どのような些細なことでも結構です。是非ご協力よろしくお願います。(できるだけ具体的に書いていただくと助かります。)

Q1: セールスブレインに申し込む前は、どんなことで悩んでいましたか?

メニューや 大切なことと 大切にしたい ビジネスの マーケティング と セールスと サポート について 悩んでいました。思ったようなサポートを している人が なかなか 見つからなくて 困っていました。

Q2: 何がきっかけでセールスブレインのことを知りましたか?

ブログで 小冊子の アドvice していることを 知りました。  
友人から、ぜひ 小冊子 を 送りました。

Q3: セールスブレインのことを知ってすぐに申込みしましたか? しなかったとしたらなぜですか?

無料セッションを受けるとは すぐ 決めました。  
web の 製作も、小冊子で 感じたことが、ご本人と 話しても 同じか 確かめたかったのが。

Q4: 何が決めてとなって、セールスブレインに申し込んだのですか?

小冊子の 内容の アドvice が、本当に 歩めそうだと 感じたこと。  
と、私という オリジナリティーを 尊重して、私らしい ビジネス に できる 型には なることを 強要 される ことはない と 感じたから。

Q5: 実際にセールスブレインに申し込んでみて、いかがですか?

自分から 不得手なことを カバー してもらう 上に、オリジナリティーは 生かせる スタイルだと わかると 安心 しました。結果が 納得 いくように 出せそうだと 期待 しています。

※上記のお声についてお願いがあります。インターネットや印刷物などに掲載させて頂いてよろしいでしょうか? 下記の中から○印をお付け下さい。

(○) 名前を出してもよい ( ) イニシャルなら出してもよい

お名前: 黒木 桂櫻

ご住所: 和歌山県橋本市

ご協力本当にありがとうございました。

セールスブレイン代表 渡辺誠司

※当アンケートで取得したお客様の個人情報は厳正に管理いたします。